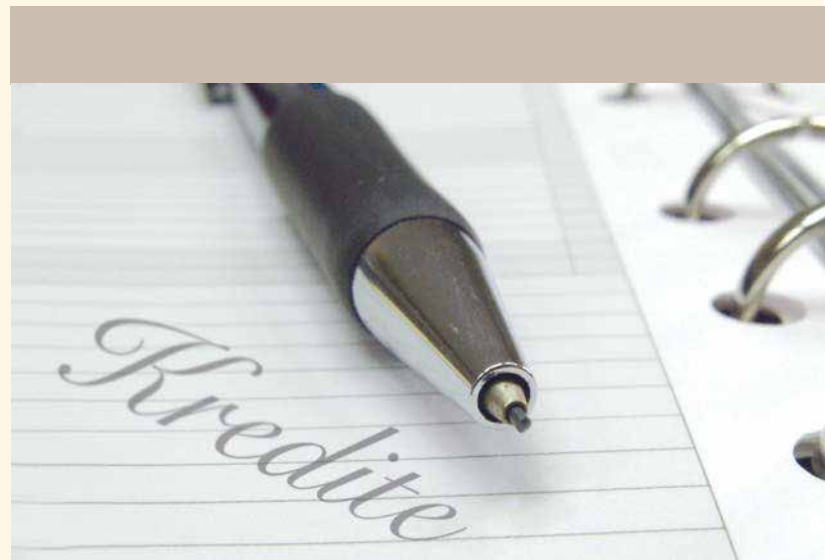


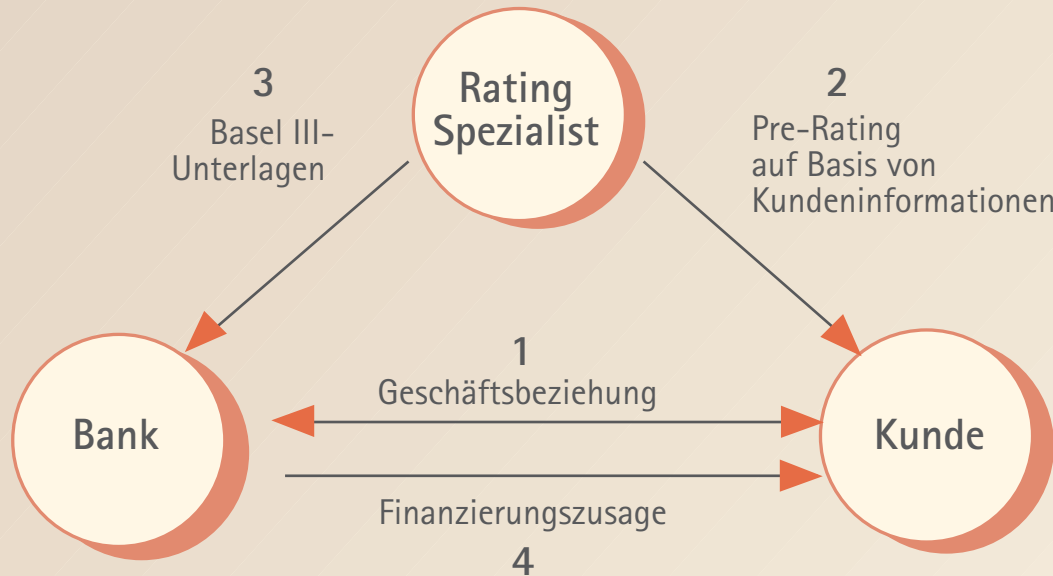
Rating – Mittelstand

Schwächen erkennen – Chancen nutzen!

- ▶ Rating
- ▶ Fördermittel
- ▶ Kreditprüfung
- ▶ Risikomanagement



Besseres Rating – günstigerer Kredit



Bernhard Röder hat sich auf das Rating zur Beschaffung von Krediten und Finanzierungen für Firmenkunden bei Banken spezialisiert. Hiermit nimmt er eine klare Mittlerrolle zwischen Finanzinstitut und Kunde ein. Seine mehr als 25-jährige Berufserfahrung in leitender Position als Kredit- und Ratingspezialist kommt hier zum Tragen und ist für beide Seiten gleichermaßen von Vorteil.

Für **Banken** führt er vor allem die Antragsvorbereitung als Basis für Kreditentscheidungen durch.

Für **Firmenkunden** sorgt er durch seine guten Kontakte zu Banken für eine reibungslose und professionelle Zusammenarbeit. Allen voran investitionsintensive Branchen wie das Baugewerbe, der Kfz-Handel, Spedition und Logistik, aber auch das Gesundheitswesen gehören zu seinem Kundenkreis.

Der Profi für die Profis

Stellen Sie sich vor, Sie wickeln Ihren Kredit schnell und einfach ab. Mit weniger Bürokratie, Rückfragen und Recherchen. Sie haben mehr Zeit für die Betreuung Ihrer Kunden und der Neuakquise. Vision?

Mit uns nicht. Wir sorgen dafür, dass Sie Basel III konform aufbereitete Unterlagen für die Kreditbeantragung erhalten.

- Betriebswirtschaftliche Auswertungen
- Operative Planungsunterlagen
- Sicherheitenaufstellung
- Vermögensübersicht
- Statusbericht mit Selbstdiagnose

So konzentrieren Sie sich ganz auf Ihre eigentlichen Aufgaben ohne sich in alltäglicher Bürokratie und Informationsflut zu verlieren. Ihr Kunde ist wieder da wo er hingehört – im Mittelpunkt Ihrer Geschäftsaktivitäten.

► Ihre Vorteile:

- Beschleunigte und rationelle Kreditentscheidung
- Mehr Zeit für Kundenakquise und Beratung
- Höherer Deckungsbeitrag und bessere Kundenmargen
- Geringeres Ausfallrisiko und höherer Gesamtertrag
- Reduzierte Überwachungstätigkeit
- Zusätzliche Cross-Selling-Möglichkeiten

„Die vorgesehenen Erleichterungen bei der Eigenkapitalanrechnung von Krediten an kleine und mittlere Unternehmen entbinden den Mittelstand nicht von einer stärkeren Anstrengung, seine Bonität weiter zu verbessern.“

(Quelle: Thomas Mang, geschäftsführendes Vorstandsmitglied des Deutschen Sparkassen und Giro-Verbandes, Berlin)

Ein einfaches Rechenbeispiel:

Nehmen wir an die Bearbeitung eines Firmenkreditantrages beträgt durchschnittlich zwei Manntage. Und nehmen wir weiter an, Sie sparen sich pro Bearbeitung ca. 25 bis 40 %. Wie viel mehr Zeit hätten Sie dann pro Monat bzw. im Jahr mehr? Und wie viel mehr könnten Sie in dieser Zeit verkaufen, betreuen etc.? Wie würde sich Ihre Ertragssituation dann entwickeln

Rating – Ihre Chance

Stellen Sie sich vor, Sie bekommen mühelos Ihren Kredit von Ihrer Bank! Sie haben Ihre Bank voll und ganz überzeugt. Nicht einmal Ihre Immobilie wollten sie als Sicherheit. Wahnsinn?

Mit uns nicht, wir sorgen dafür, dass Sie mit Basel III konformen Unterlagen überzeugen. Wir erstellen für Sie alle für den **Businessplan** notwendigen Unterlagen inklusive **Aufstellung der Sicherheiten**:

- Kommentierung Ihrer Auswertungen
- Planung mit Strategie
- Pre-Rating
- Übersicht über Vermögen
- Statusbericht und Selbstdiagnose
- Ggf. Abstimmung mit Steuerberater und Bank

Vom Kreditantrag bis zur Genehmigung des Kredits inklusive Bankgespräch betreuen wir Sie. So sichern Sie sich einen günstigeren Kredit mit niedrigeren Zinsen, geringerer Bearbeitungsgebühr und höherer Liquidität. Gemeinsam:

- Beseitigen wir Schwachstellen
- Optimieren Ihren Jahresabschluss
- Verbessern Ihr Rating
- Trainieren das Bankgespräch
- Pflegen die Beziehung zu Ihrer Bank

Ein einfaches Rechenbeispiel:

Stellen Sie sich vor Sie nehmen einen Kredit auf in Höhe von 100.000.- Euro , 500.000.- Euro oder 1.000.000.- Euro. Sie gehen unvorbereitet in die Kreditverhandlungen. Ihre Bank ratet Sie und in eine nur „ausreichende Risikoklasse“ ein mit einem **Zins von 13 %**. Bei einer Laufzeit von 10 Jahren zahlen Sie dann 71.500.- Euro bzw. 357.000.- Euro bzw. 715.000.- Euro Zinsen.

Hätten Sie sich im Gegenzug gut vorbereitet, wären Sie besserer geratet worden und in eine „gute Risikoklasse“ eingestuft worden – mit einem Zins von 10 %. Bei einer Laufzeit von 10 Jahren zahlen Sie dann nur 55.000.- Euro bzw. 275.000.- Euro bzw. 550.000.- Euro Zinsen.

Sie sparen sich somit 16.500.- Euro bzw. 82.500.- Euro oder sogar 165.000.- Euro!!!

Darlehen	100.000.- Euro	500.000.- Euro	1.000.000.- Euro
Zins 13 %	71.500.- Euro	357.000.- Euro	715.000.- Euro
Zins 10 %*	55.000.- Euro	275.000.- Euro	550.000.- Euro
Ersparnis	16.500.- Euro	82.000.- Euro	165.000.- Euro

* mit gutem Rating erreicht

„Rating das Ergebnis unternehmerischen Handelns“

Nachfolgende Bereiche gehören zu seinem Repertoire:

- **Fördermittel**

Investitionen günstig zu finanzieren ist das Hauptziel eines jeden Unternehmers. Öffentliche Programme wie zum Beispiel von LfA und KfW sind hier ein wesentlicher Bestandteil. Doch welches ist das richtige Förderprogramm? Und wie bekommen Sie es? Darauf gibt er Ihnen Antworten.

- **Kreditprüfung**

Beide – Bank oder Unternehmen – haben Kunden, doch sind diese auch kreditwürdig? Werden sie auch zukünftig zahlen? Und wie verlagern Sie Ihr Risiko? Ein vorausschauender Bonitäts-Check beantwortet dies zuverlässig. So reduzieren Sie Ausfälle und Ihre Einnahmen bleiben stabil.

- **Rating**

Das Endergebnis seiner Beratung sind Basel III konforme Unterlagen. Diese erleichtern die Abwicklung der Finanzierung für beide Seiten. Der Firmenkunde bekommt durch ein besseres Rating günstigere Zinsen und die Bank spart sich Zeit und Kosten bei der Bearbeitung.

- **Risikomanagement**

Welche Risiken haben Sie und wo? Haben Sie sich das schon einmal gefragt? Im Rahmen des Risikomanagements identifizieren, quantifizieren und werten wir diese gemeinsam. Danach können Sie Ihre Risiken reduzieren, vermeiden oder gar auf jemand anderen überwälzen. Ist das gut?

Lebenslauf



Bernhard Röder hat sich auf das Rating mit Finanzierung für den Mittelstand spezialisiert. Seit Anbeginn der Einführung von Ratingsystemen und mit der Bekanntgabe der Basel-II Bestimmungen beschäftigte er sich damit. Im Laufe seiner Berufstätigkeit hat er mehr als 5000 Einzelkredite überprüft mit einem Gesamtwert von über 1 Mrd. Euro an Kreditvolumen.

Er war vor allem bei Genossenschaftsbanken und privaten Finanzdienstleistern als Führungskraft tätig und hat gearbeitet als:

- Bank- und Kreditrevisor
- Kreditrisiko-Controller
- Sanierer von Krediten
- Rating-Spezialist für Mittelstand
- Risikomanager für Kredite
- Leiter von aufsichtsrechtlichen Projekten im Kreditbereich

Begleitet wurde seine über 25 jährige Berufstätigkeit von ständiger Aus- und Weiterbildung in den Bereichen Bank, Finanzen, Kredit und Rating. Seine **Ausbildungen**:

- Diplom-Betriebswirt (FH)
- Bankkaufmann
- Genossenschaftlicher Bankbetriebswirt
- Qualifizierter Kreditsachbearbeiter
- Qualifizierter Bank- und Kreditrevisor
- Zertifizierter Rating-Spezialist nach ADG*

Wichtig ist Herrn Röder vor allem Ehrlichkeit und Zuverlässigkeit, so sagt er: „...gerade im Geschäftsleben gelten diese Tugenden als Richtschnur und Garant für wesentliche Entscheidungen“. Wobei ihn vor allem neue Herausforderungen motivieren. Was mich begeistert? „Wenn ich durch meine Arbeit die Ergebnisse eines Unternehmens steigern kann. Das finde ich toll.“

Mitgliedschaften
Bundesverband der
Selbständigen



Röder Bernhard

Birkenstraße 28
91099 Poxdorf

Telefon 09133-6546
E-Mail info@roeder-rating.de
Internet www.roeder-rating.de

